

Empresas & finanzas

TAMBIÉN ES MEJOR TECNOLÓGICAMENTE

La oferta española del AVE a La Meca es un 20% más barata que la francesa

El consorcio liderado por Talgo espera novedades para el próximo 15 de junio

Miguel Ángel Gavira

MADRID. La oferta española para ganar el concurso del AVE La Meca-Medina es un 20 por ciento más barata que la francesa. Según explican fuentes conocedoras del proceso a *eEconomista*, "además de superar técnicamente la propuesta gala, es mucho más competitiva en el terreno económico".

Este proceso que se ha ido complicado en los últimos meses. Si a finales de noviembre del año pasado prácticamente se había tomado la decisión, la intervención del Gobierno de Sarkozy con varias visitas a Arabia Saudí ha complicado la licitación. Las mismas fuentes añaden que "el consorcio español espera novedades sobre la licitación para el próximo 15 de junio, fecha en la que incluso se podría conocer el ganador, aunque también existe una remota posibilidad de que se anulara este concurso".

Si en la oferta española Talgo, va acompañada de otras empresas como Cobra, OHL, Dimetronic e Indra (junto con el apoyo público de compañías como Renfe, Adif e Ineco), en la oferta española Alstom lidera un consorcio en el que también participan Thales y la SNCF, el ferrocarril público francés (ver gráfico).

Lentitud de las obras

A la intervención de la Administración gala para evitar la victoria española se ha sumado en los últimos meses otro problema: la lentitud de la ejecución de la primera fase del concurso, que prácticamente está conformada por la obra civil. El consorcio ganador de esta parte de la licitación fue Al Rakhi Alliance, que se adjudicó un contrato de 1.800 millones de dólares, aproximadamente unos 1.320 millones de euros.

De momento, está finalizado el primer paquete de esta primera fase. Ahora faltaría el segundo, que

España sigue pendiente del contrato del siglo

Los consorcios finalistas

NOMBRE DEL OFERTANTE	AL-SHOULA GROUP	AL-RAJHI ALLIANCE
Proveedores de sistemas y propulsión	Copasa/Imathia/ Cobra/OHL/ Dimetronic/INABENSA/ Indra	Arrab Contracting Company/Alstom/Thales & Orascom
Material rodante, fabricación y mantenimiento	Talgo	ALSTOM
Operación y mantenimiento	Renfe/Adif/Consultrans/ Imathia/Ineco	SNCF/Al-Rajhi Holding Group/Alstom

Los trenes que presentan

TALGO-BOMBARDIER S-112

Velocidad	330 km/h
Capacidad	348 pasajeros
Año de entrada en servicio	2010



TGV ATLANTIQUE*

Velocidad	300 km/h
Capacidad	485 pasajeros
Año de entrada en servicio	1989



Fuente: Saudi Railways, Talgo, Alstom y elaboración propia. (*) Datos e imagen de un modelo antiguo. Se desconocen los de la nueva versión. *eEconomista*

La cifra

1.350

MILLONES. Es la capitalización bursátil aproximada de CAF, el otro fabricante español de material ferroviario que cotiza en el mercado continuo. Ambas compañías están embarcadas en sendos nuevos proyectos de alta velocidad. En el caso de CAF, el nuevo tren se llama *Oaris*. Talgo, por su parte, ha lanzado al mercado el *Avril*.

consiste en la construcción de las principales estaciones de esta línea de 450 kilómetros. En concreto, las de La Meca, Jeddah, Rabigh y Medina. Precisamente el pasado lunes 6 de junio, el Ministro de Transportes de Arabia Saudí y también presidente del consejo de Saudi Railways Organization, Jabara Al-Suraisiry, estuvo visitando in situ el avance de las obras. En un principio, la infraestructura tendría que estar lista para 2012, pero podría sufrir algún retraso.

En el caso de Talgo, el concurso del AVE a La Meca tiene en estos momentos doble importancia para la compañía de la familia Oriol. Además de la inyección económica que

supondría para el fabricante de trenes aumentar su cartera de pedidos, una decisión positiva de las autoridades de Arabia Saudí podría catapultar su salida a bolsa, un proceso que sería muy complicado de poner en marcha antes del próximo año. Talgo ha contratado a Nomura, Santander y Credit Suisse como entidades financieras asesoras para estudiar el mercado antes de salir a bolsa. De momento, el panorama no es halagüeño por la situación económica y la saturación de salidas a bolsa, como es el caso de Atento, filial de *call center* de Telefónica, Loterías o varias cajas de ahorro. La valoración de Talgo oscilaría entre 700 y 1.100 millones.

El contrato engordaría una cartera de 2.400 millones

El grupo tiene presencia internacional en Estados Unidos y en países del Este de la órbita soviética

M.Á.G.

MADRID. El contrato para La Meca sería un gran triunfo para la industria ferroviaria española, aunque Talgo sería una de las empresas más beneficiadas. Y no sólo por el prestigio que supone ganar una licita-

ción de estas características sino por el mercado potencial que se abre en las economías más pujantes de Oriente Medio.

Hasta el momento, el fabricante de trenes se ha forjado su prestigio internacional saliendo a países como Estados Unidos y a otras naciones del Este de Europa pertenecientes a la órbita soviética: Kazajstán, Bosnia-Herzegovina y Uzbekistán.

Pero no sólo se valoran fuera sus trenes de alta velocidad, los intercambiadores de ancho son muy

bien vistos en Rusia, sobre todo en su intento por comunicar sus líneas férreas con la Europa más occidental.

La cartera de Talgo en estos momentos ronda los 2.400 millones de euros, pero el grupo espera que a medio plazo se disparen estas cifras tras el lanzamiento del *Avril*. Este nuevo tren de alta velocidad cuenta con la tradicional tecnología del fabricante español, pero ha añadido un detalle que podría revolucionar sus ventas en el mercado internacional.

El tren está diseñado con cinco filas de asientos por vagón, lo que le permiten aumentar la capacidad de un convoy con ocho vagones hasta por encima de los 600 pasajeros sin necesidad de construir un AVE de doble piso, como es el caso del fabricante francés Alstom con su *TGV Duplex*.

Otro de los objetivos que Talgo se ha fijado en su agenda es estar presente en el Plan Obama de Infraestructuras. Y, más concretamente, en la nueva red de alta velocidad del país.

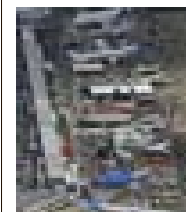
La industria aeronáutica nacional 'volará' a Le Bourget

Irá una amplia participación en el Pabellón de España

MADRID. La industria aeronáutica española tendrá una amplia participación en el Salón Internacional Le Bourget-Air Show. Se presentarán al certamen en el Pabellón de España bajo la coordinación de la Asociación Española de Tecnologías de Defensa Aeronáutica y Espacio (Teda), en la 49 edición de la Feria.

Aciturri, Aernnova, Alestis, Cesa, Indra y MTorres, entre otros grupos, son las empresas e instituciones que han confirmado su participación. El Ministerio de Defensa, junto a Isdefe y el Imta, estará presente en el pabellón apoyando de nuevo a la industria española en el exterior.

El sector aeronáutico constituye un sector tecnológico innovador por excelencia, cuyas tecnologías son luego transferidas a otros sec-



El Salón Internacional de Le Bourget reúne a los mayores fabricantes aeronáuticos del mundo que exhiben sus productos en la feria.

tores de actividad y de las que se benefician todos los ciudadanos en su vida cotidiana. Es un sector generador de productos de alto valor añadido y creador de empleo altamente cualificado por lo que su contribución a la economía nacional es estratégica y puede ayudar en el objetivo nacional de cambio de modelo productivo.

La Feria Internacional París Air Show es, desde hace un siglo, el principal evento mundial dedicado a la aviación y a la industria espacial. En la edición de este año se darán cita alrededor de 2.000 expositores, 138.000 visitantes, 3.000 periodistas y 200 delegaciones oficiales. Además, pretende de nuevo favorecer la celebración de reuniones profesionales, descubrir las últimas innovaciones del sector, admirar más de 140 aeronaves y disfrutar de la exhibición de vuelo, entre otras propuestas.

La Asociación Española de Tecnologías de Defensa, Aeronáutica y Espacio (Teda) se constituye en 2009 con el objetivo de representar y promover los intereses de sus Asociados tanto a nivel nacional como internacional. La Asociación integra a empresas españolas de alta tecnología con presencia en estos tres ámbitos de actividad. Los sectores representados por Teda facturan en torno a los 8.500 Millones de Euros, de los cuales el 65 por ciento se dedican a la exportación y el 12 por ciento a I+D+i.